

## Baumert & Dabergotz GmbH

Willmerstraße 5, 30519 Hannover

### Ausgangslage

„Wir waren komplett analog unterwegs – mit allen damit verbundenen Problemen.“

### Größtes Learning

„Wir haben jetzt konkrete Ansprechpartner für unsere Themen. Wir sind einfach besser vernetzt und haben den Mehrwert von Digitalisierung für uns erkannt!“



„Geht zu DBH und geht das Thema Digitalisierung an, es lohnt sich! Ist der Betrieb auch noch so klein. DBH ergänzt euren Wissenstand zum Thema Digitalisierung in allen Bereichen und verschafft euch neue Kontakte.“

## Digitalisierung bringt uns weiter

### Wer bist du?

Mein Name ist Malte Nauta und ich leite seit 2017 den Bereich „Einkauf und Vertrieb“ bei Baumert & Dabergotz. Zu meinen Tätigkeiten gehört die Kommunikation mit Kunden und Lieferanten – Preise, Angebote etc. Außerdem verteile ich die Infos dann bei uns im Unternehmen weiter.

### Was hast du vorher gemacht?

Angefangen habe ich mit einer Lehre als Sparkassenkaufmann. Aber schon während der Lehre habe ich gemerkt, dass das nichts für mich ist. Ich hab' deshalb auch direkt nach der Lehre damit aufgehört und bin nach Belgien gegangen. Nach meinem Studium bin ich dort dann auch in die Berufswelt gestartet und war 17 Jahre lang in der Lebensmittelindustrie tätig.

### Was treibt dich an?

Die absolute Vielfältigkeit, die ich in meinem Arbeits-



**Malte Nauta**  
Leiter Einkauf und Vertrieb,  
Baumert & Dabergotz

alltag erfahre! Jeder Tag ist anders, jeder Tag ist neu. Die Probleme sind anders, die Lösungen sind anders, die Erfolge an jedem Tag sind anders.

### **Wie seid ihr auf DBH aufmerksam geworden?**

Wir wurden von der Region Hannover angesprochen. Wir standen immer mal wieder mit denen in Kontakt, um Informationen zu Förderprogrammen zu bekommen. Haben wir auch, nur bisher hatten wir die Anforderungen für eine Förderung einfach nicht erfüllt. Bei DBH war das jetzt anders.

### **Was habt ihr euch von der Teilnahme an DBH erhofft?**

Mehr Infos zu Programmen, Strukturen, Lösungen. Impulse für Lösungswege und praxistaugliche Handlungsempfehlungen.

### **Hat sich diese Hoffnung erfüllt?**

Absolut! Die Erklärungen waren super und die präsentierten Lösungswege innovativ. Die Software-Lösungen am Markt sind

ja meist bekannt. Aber welche davon kann ich für mein Unternehmen nutzen – und vor allem: wie kann ich sie nutzen? Das sind andere Fragen! Und DBH hat diese Fragen beantwortet.

### **Was war euer größtes Learning?**

Wir haben jetzt konkrete Ansprechpartner für unsere Themen, z.B. Kai Weber von der Wirtschaftsförderung. Wir sind einfach besser vernetzt. Wir haben für jedes unserer Themen einen Erklärer, also eine Person, die uns weiterhilft, wenn wir Hilfe brauchen. Außerdem haben wir in Folge von DBH unser neues ERP-Programm aufgesetzt und arbeiten an weiteren Zertifizierungen. Wir haben den Mehrwert von Digitalisierung für uns erkannt!

### **Wie hat die Teilnahme bei DBH bisher eure Arbeit verändert?**

Vieles geht jetzt schneller. Konkret sind wir dabei, Prozesse zu automatisieren.

---

## Unternehmen

Baumert & Dabergotz GmbH

---

## Branche

Klassisches Handwerk und Industrie

---

## Website

<https://www.baumert-dabergotz.de/>

---

## Profil

Die Baumert & Dabergotz produziert mit ihren 12 Mitarbeiter\*innen hauptsächlich Kraftstoff- und Hydrauliktanks für mobile Kräne. Zusätzlich warten und entwerfen sie Kühler- bzw. Temperiertechnik inklusive der Rohrleitungen und sind auch mal erfinderisch tätig.

